

企业使命

以优质产品服务客户 以开放平台成就员工 以绿色环境回报社会



趣味不断 欢乐无限

——滨农科技第二届趣味运动会圆满落幕

本报 8月6日-7日下午,滨农科技第二届趣味运动会在篮球场上隆重举行...

开幕式上,滨农艺术团团员们高唱艺术团团歌走在前列,各参赛运动员代表依次入场...

开幕式上,滨农艺术团团员们高唱艺术团团歌走在前列,各参赛运动员代表依次入场...

开幕式上,滨农艺术团团员们高唱艺术团团歌走在前列,各参赛运动员代表依次入场...

开幕式上,滨农艺术团团员们高唱艺术团团歌走在前列,各参赛运动员代表依次入场...



● 对话话题

我与公司一同成长 弹指一挥间,两年的时光已经过去...

弹指一挥间,两年的时光已经过去,在这两年里,我有幸与公司一起前进...

弹指一挥间,两年的时光已经过去,在这两年里,我有幸与公司一起前进...

新 篇章

本报 8月19日上午,我公司组 长黄延昌听取汇报,并针对上半年...

本报 8月19日上午,我公司组 长黄延昌听取汇报,并针对上半年...

练内功强素质,整装蓄势,再创辉煌

公司董事长黄延昌在8月19日高层会上的讲话

2010年度已过去大半,整个行业形势仍然延续去年不好的冲击,给我们的生产经营带来了意想不到的困难...

总经理任立明向全体高层管理人员提出要求,围绕公司做大做强的发展目标...

我公司2010年入厂大学生 新员工培训圆满落幕

本报 8月17日-18日,企业文化部组织2010年新入厂的60余名大学生进行了为期两天的专业培训...

生命不息 学习不止

刚来滨农时,总觉得化工企业会对身体健康有不良影响,心里也有些许抵触和不安...

科研所召开清华大学博士生 与研发人员技术交流会

本报 8月11日,科研所总工程师侯俊超公司研发人员,与两名暑期到我司参加科技实践的清华博士生召开了技术交流会...

凡事欲行之先谋之

与两位清华博士一起工作,留给我最深的印象就是她们的敬业精神。她们在来滨农之前,就事先查阅了大量关于水处理的资料...

踏实做事 力求完美

两位博士严谨的科学态度、踏踏实实做事风格给我留下了深刻的印象。她们在两项工作是测水中的BOD5和COD含量...

山东省农药检定所所长杨理健一行来我司视察指导

本报 8月13日,山东省农药检定所所长杨理健、副所长段培奎在市农业局相关领导的陪同下,来我公司进行视察指导...

我公司手性催化合成技术取得重大突破

本报 近期,我公司在手性催化合成技术方面取得重大突破,利用该技术成功合成高效S-异丙甲草胺原药...

制 剂 车 间 举 行 岗 位 技 能 操 作 大 比 武

本报 7.8月份,制剂车间利用生产空闲,组织员工进行岗位技能操作比武...

检修现场

编者按：一个习惯的改变、一道工序的改进、一种工艺的改良，都将使企业成本和效益这样核心，各车间检修期间，纷纷结合本车间实际，聚焦于各个环节和细节上的成本控制，各具其招，有效降低了生产成本，增强了公司产品的市场竞争力。

合成五车间：小改良，大节约，创高效

我公司的异丙醇溶剂平均单耗为110公斤以上，与同行业单耗50公斤相比，耗电量较大，致使生产成本一度居高不下。合成五车间主任韩华生现任职于“净类产品”生产流程及操作中存在诸多不合理的地方，于是，韩主任组织车间员工群策群力，从异丙醇溶剂流失源头上想点子，找方法，逐一进行了技改。



在合成釜中处理二次醇时，原来采用真空管线吸入釜中，现在改用临时管找，避免了真空吸走异丙醇。对于水环真空泵中含异丙醇的循环水，技改后采用临时管回收到清水池进行循环，不再排入污水池，既回收了异丙醇，又减轻了污水处理难度。

在合成转料环节，改为正压转料，有效减少了异丙醇挥发。据悉，技改运行三个月后，异丙醇消耗量明显下降，平均单耗由110公斤降至55公斤左右，预计每年可为公司节约200多万元资金。此次技改既降低了生产成本，提升了利润空间，还改善了生产环境，为企业竞争力的提升再添亮丽一笔。

中三车间：修旧利废，节约检修

中三车间检修期间，提出修旧利废并征集合理化建议两项举措，发动全员出谋划策，对检修点、点提出意见和建议，并以书面形式报车间。车间集众人智慧，群策群力，根据车间实际，制定出了最有效、合理的检修计划。

各工序检修负责人手一份检修计划单，严格按照计划分工要求开展检修工作。检修所需物料，充分利用厂区所积废旧物资，小到螺钉铁丝，大到管状支架，凡可修可用之物，皆拿来为我所用，以最少的检修物资获取最大的生产效益。此举不仅可以培养员工勤俭节约的意识，也为公司降低了生产成本。

动力车间：巧动手，变废为宝

动力车间主任曹玉亭发现公司购置设备后，一些木制包装箱直接扔进垃圾堆中弃之不用。就配置了木工专用工具，派人将这些木制包装箱清理出来，打造了一些日常办公用品。据统计，为品管部大修写字台4张、制作椅子16把，东西虽小，但一点一滴，一分一厘的节约都是为公司发展添砖加瓦。

合成六车间：自己动手，节约省时又提升

合成六车间员工主动检修，立足自力更生，自己完成的尽量自己干。员工自己动手调配料，对水解工序循环排放料管进行了玻璃胶加固，并对封垫漏水车间进行了防腐处理。特别是维修工李建斌，经验丰富又善于总结学习，在车间和设备技术部的指导下，充分利用石磨盘剩余的石墨粉，自己调配原料修复破碎的石墨块热器的石墨块。经压力处理专项效果良好，并得到厂家的赞赏和肯定，有效节省了返厂维修的成本和费用。员工们在检修时自己动手，既可以学习提升维修技术，又能节约成本节省时间，真可谓一举多得。

动力车间：查隐患，争分夺秒抢修保安

安全就是生命，时间就是效益。动力车间在23小时内，顺利抢修2#蒸汽主管线，及时避免了一场安全事故。8月9日14:20，值班班长蔡君加巡查后面2#蒸汽主管线时，发现主管线严重弯曲变形，一旦断裂，后果不堪设想。凭经验，他感到必须立即抢修。

15:00，在生产部和项目的协调下，停产检修。检修中，发现DN400mm膨胀节损坏，而没有备件，配件是关键。动力车间主任曹玉亭在备件供应不到，求借型号不符的情况下，决定“拆东墙补西墙”。在项目的支持下，找到了型号相符的400-2.5/3.0的膨胀节。

19:30，万事俱备，抢修工作正式开始。为防止天气突变，先安排人员撤去帆布，在工作现场搭起棚子。半夜时分，果然天气骤变，下起了倾盆大雨，但丝毫没有影响抢修工作。

次日13:00，在动力车间全体员工的努力下，2#蒸汽主管线的抢修工作顺利结束，并正式投产。

安全无小事，防患于未然。安全是企业最大的效益，也是员工最大的福利。此次抢修工作争分夺秒，有效保证了车间蒸汽的安全输送，使安全隐患更深入人心，为全面落实安全管理夯实了基础。

企业文化

合成—刘新立 坚守“小我”见“大我”



“我们车间的职工与合成的一刘新立相比差距还很大，他是我们学习的榜样。”干燥车间主任李洪亮班前会上如是说。合成—刘新立怎么成了干燥车间员工学习的榜样了呢？

培训进行时

三分厂设备员培训圆满结束

本报讯 8月17日，三分厂组织参加设备培训的所有班组长和设备员进行了综合考试，至此，为期24天的三分厂设备员培训圆满结束。此次培训主要针对装载机、旋耕机、水平板吊机、封口机、喷药机、贴标机等生产设备的使用与维修。培训期间，相关厂家的技术员详细讲解了设备的工作原理及操作维修，并指出了设备日常保养的重要性。

为使参加培训的员工更好地理解和管理设备理论知识，包装车间设备主任付立军组织培训人员进行课堂理论测试，并进行现场实际操作演示。培训人员都非常珍惜此次学习机会，在课堂上纪律严明，积极提出问题，课后主动将所学知识运用到实际中，有的人下班后还在车间不停地进行实践操作。

27日下午，主任为主成绩优秀者颁发奖品。通过此次培训，有效减少了因生产设备带来的麻烦和失误，激发了员工的工作主动性和积极性，提高了工作效率，为提高生产自动化程度奠定了基础。



本报讯 8月12日，经各车间门领导的推荐，报名筛选及资格评定之后，来自科室、生产系统、销售公司的32名候选人，在四楼会议室参加了后备干部选拔笔试考试。由此，滨农科技第二期后备干部选拔正式拉开帷幕。8月16日，笔试选拔出的22名候选人进入面试选拔阶段。面试本着公平、公开的原则，抽签决定参加顺序，由车间高层领导担任评委，采用统一的评分流程，对候选人进行全方位的考核。

后备干部选拔与组织综合评定、面试、政审等环节，本次评定一分厂刘宜广、技术部段敏、策划部张娜、中二车间梁继忠、中一车间徐继忠、合成车间李振明、信息中心郭艳春八人为第二期后备干部候选人，并进行为期一周的公示。公示期结束后，此八人与第一期后备干部候选人李新文、刘继伟、任明主将正式进入滨农科技第二期后备干部培训阶段。



本报讯 8月26日下午，我公司中层管理人员在岗位提升理工专升本成人高考辅导班在四楼会议室正式开班，共有44名中层管理人员参加本次班次的工作。董事长黄廷昌向大家强调了学习的重要性，并提出要求。本次辅导班为期一个月，专门针对考前辅导班教材进行了专题授课。除此之外，还同步开通了理工专升本考前辅导班网上助学课程，为广大学员在自主学习提升提供了方便。

据悉，为期一个月的学习培训结束之后，全体报考人员将于10月中旬参加入学考试，报考专业为化工工程与工艺。

◆7月28日，我公司董事长黄廷昌及各高层领导、项目供应方甲软件公司负责人齐聚三楼会议室，对ERP项目第三阶段设计的工作进行总结。

◆8月1日，滨农营销七处在广东湛江举办了7月份市场总结会议，七处营销人员分别向总经理处长就目前市场情况及回款等方面做详细汇报。杨处长对七处将销售业绩给予充分肯定，并就目前市场情况安排了下一步工作计划。

◆8月3日，滨农科技第一期维修技师培训考试在四楼会议室进行，议题内容包括课堂学习及公司生产实际，有助于维修技师系统提升理论知识水平。

◆8月14日、24日，副总经理孟令涛、企业文化部主任魏哲芬分别为全体中层管理人员在四楼会议室，利用周六培训时间，讲授了《领导科学》和《打造团队文化》两个专题课程，课程中针对企业生产管理运营实际，援引案例，互动交流，给我们的日常工作实践带来很多启示和启发。

◆8月25日下午，科研所总工程师召集科研所全体研发人员进行职业心态定位专题培训，除工作外，发展态势进行了详细讲解。企业文化部主任魏哲芬与大家共同分享了《成功动力》专题课程。

◆8月26日，滨州市河海水利调查小组第一行检查组对我司巡查工作，在公司总经理任立明、生产总监助理郭安勇陪同下，实地查看了污水处理工艺流程及厂区绿化，对我司关于河海水利调查工作开展情况给予充分肯定，并提出要求。

◆7.8月份，悬液剂车间检修期间，着重在地面铺设了地板砖，既为员工提供了一个更为舒适整洁的工作空间，又对产品质量的提升带来促进。

后勤部冯富民 助人为乐好精神



7月31日下午，我刚刚结束一天的工作，准备回家，但是被一个人忽视或被人重视的，但却不是成为一个人的素质中最重要的东西，甚至从细节中，能够彰显出人格的巨大魅力。

卡、饭卡，还有需报的票据。根据记忆一路找到食堂，仍然没有找到，我决定放弃了。在我走后，后勤部冯富民师傅却没有放弃，继续耐心寻找，终于在餐桌的椅子找到了我的钱包。

正是冯师傅助人为乐的热心和耐心，使我的钱包失而复得。生活中，也正因为这种“助人为乐”的精神，才使我们的生活更加和谐美好。也正是这种相互信任、相互帮助的情谊，才使滨农科技成为一个温暖的大团队主人翁精神。

在实验室里上班，整天面对瓶瓶罐罐的器皿，总有些烦腻无聊，做完实验最宽心的工作就是清洗大大小小的瓶子、试管，但是当把这些瓶子、试管清洗干净并按顺序摆放整齐，别人做实验需要的时候，伸手就能拿来使用，是多么方便。时间久了，既为同事提供了方便又养成了良好的工作习惯，何乐而不为呢？

守时是职业道德的基本要求，无论什么场合，也是对别人的尊重也是个人素质的体现，特别是面试的时候，约好了早八点或者下午三点，但很多人总是难以准时到达，有人甚至失约，不到者会影响到自身形象，而对我们人力资源的工作也有很大影响。

◆注重工作细节 对于财务工作，如发票开具要做的，在细节上尤其重要的时候，输入错数字或小数点，就会造成与税务局进项税额核对不符；在与客户办理完付款业务后，做账时如果人错客户名称和金额，就会造成往来账款核不对；在做工资时，把一位的工资数字输入错一位，就会造成员工工资不能及时发放；在开发票时，由于疏忽出错名称和金额，就会造成浪费和麻烦。财务工作也是一个服务性工作，作为财务人员首先就是让办事人员感受到热情舒适，业务受理时，按先后顺序给每一个办理业务人员进行业务处理。碰到不合财务要求的凭证，财务人员也要做好耐心的解释工作，这样既做好了本职工作，又方便了办理业务的人员。

◆滨农科技第二期后备干部候选人选拔圆满结束 评定之后，来自科室、生产系统、销售公司的32名候选人，在四楼会议室参加了后备干部选拔笔试考试。由此，滨农科技第二期后备干部选拔正式拉开帷幕。8月16日，笔试选拔出的22名候选人进入面试选拔阶段。面试本着公平、公开的原则，抽签决定参加顺序，由车间高层领导担任评委，采用统一的评分流程，对候选人进行全方位的考核。

◆应聘时的心态 应聘时的心态很重要，面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。

◆应聘时的心态 应聘时的心态很重要，面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。

滨农科技在第十届新疆农业博览会上 成为行业亮点



本报讯 8月12日，第十届新疆农业博览会在新疆国际会展中心隆重开幕。本届农博会由农业部牵头，新疆维吾尔自治区农业厅、兵团农业局等单位主办，参展企业763家，展位1107个，展品涉及肥料、农药、种子及农业机械等。

◆把握工作细节 对于财务工作，如发票开具要做的，在细节上尤其重要的时候，输入错数字或小数点，就会造成与税务局进项税额核对不符；在与客户办理完付款业务后，做账时如果人错客户名称和金额，就会造成往来账款核不对；在做工资时，把一位的工资数字输入错一位，就会造成员工工资不能及时发放；在开发票时，由于疏忽出错名称和金额，就会造成浪费和麻烦。财务工作也是一个服务性工作，作为财务人员首先就是让办事人员感受到热情舒适，业务受理时，按先后顺序给每一个办理业务人员进行业务处理。碰到不合财务要求的凭证，财务人员也要做好耐心的解释工作，这样既做好了本职工作，又方便了办理业务的人员。

◆应聘时的心态 应聘时的心态很重要，面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。面试时的心态也很重要。

田间地头

赢得客户信赖 用事实说话

前几天接到通知，襄樊市古陈镇的客户反映追肥效果很差。五亩地只打了三瓶药，用水量还减少三分之一，当时只对马善清清除效果不好，调水药及其他杂草清除彻底，用药剂的配合下，都顺利解决，而此次情况不同，乡镇经销商似乎对产品质量也产生怀疑，推脱有事让我自己去安装调试。面对这种情况，解释没有任何作用，必须安排田间实践。

带上样品，我独自一人来到反映问题的客户家里。接待我的是一个年轻人，经过简单的交流，我了解到该乡姓金，连续三年使用追肥，但今年的效果很差。去年的追肥很稠，液状大，今年的却很稀，加上使用后效果不明显，怀疑厂家减少含量欺害他们。这家是忠实的老客户，出现药效问题，我们应立即调查核实，帮助他们把事情解决好，让他们知道滨农是负责任的企业，是时刻为农民着想的企业。

◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。

经销商风采

把握机遇 与时俱进

随着市场竞争的加剧，抓住机遇，转变思路，灵活运用市场，变得越来越重要。以目前市场来说，一个决策的失误，就可能导致被市场淘汰。内蒙古大杨树刘振勇，及时调整市场信息，紧跟我公司营销战略部署，及时调整销售计划。2009年完成销售额100万元，销售量比2008年翻一番。在今年销售市场如此不景气的情况下，他仍售十多万冲击140万元的销售额。

内蒙古大杨树农场有近400万亩土地，农作物约占一半。2009年，农场开始对农户收取每亩12元至15元为我公司参观田间。市场对如此激烈的竞争，刘振勇决定转变经营思路，从以零售为主，转向重点批发，并向当地的经销商和场内部管理农药销售的重点做工作，把自己的货源和场内部管理，及早地与客户沟通。刘振勇有8名员工，分工明确，他带领员工主要负责批发，家家的售后服务都是他亲自负责。每天工作结束，都要进行工作总结，比一比这天谁的销售量大。在整个小组中，有一股强大的干劲鼓舞着大家。

◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。

经销商风采

农化产品如何进行服务营销

当前，各行各业竞争手段日益多样化，广告战、价格战司空见惯，终端促销、赊销更是屡见不鲜。面对急剧变化的市场形势，我们不得不转变营销思路，服务营销应运而生。随着市场经济不断的成熟与发展，农药销售者已逐渐由凭经验盲目营销向科学营销转变。这就要求我们必须提高专业化水平，提升服务水平，始终以服务消费者需求为核心。服务营销无一例外，无一例外，无一例外，无一例外。

◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。

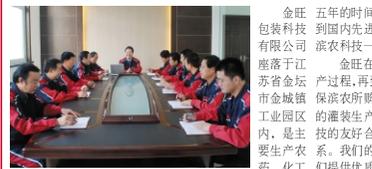
◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。

经销商风采

合作共赢 共同进步

五年的时间里，我公司金旺人见证了滨农科技从传统手工包装到国内先进的灌装生产线包装的巨大变化，亲眼见证了滨农科技一步步成长为国内知名企业的的发展历程。

◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。



包装科技有限公司 落户于江苏省金坛市金城镇工业园区内，是主要生产农药、化工、农药的先进生产企业。公司依托国内著名大学和研究院专家组成的专业设计和技术支持，结合十多年的专业机械制造经验，自主开发的自动化包装流水线，集选瓶、灌装、灌装、贴标、封口、喷码、开箱、封箱为一体，整个包装流程完全自动化，大大提高了生产效率。滨农科技与我公司的第一次合作是2005年采购我公司第一代灌装生产线。滨农科技随着生产规模的不断扩大，开始大批量采购我公司灌装生产线，总计约15条生产线之多，现已是第五代生产线的灌装。

◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。

◆经销商风采 在老乡一声声“有空过来玩”的叮咛中，通往县城最后的班车缓缓开动了。虽然一天的时间很短，但他淳朴真挚的笑容，深深地印记在我的脑海中。其实，农民的要求很简单，一次真诚的沟通，一个用心服务的态度，甚至一句暖心的良言，换来的就是对药品的放心和品牌的认同，所奋斗的却是滨农百年基业最珍贵的客户根基。